

WIR SUCHEN SIE

Für unsere Gesellschaft mit Hauptsitz in Königswinter suchen wir in **Vollzeit** einen

Sales Manager (m/w/d) Technischer Vertrieb / Norddeutschland

DSB Säurebau GmbH ist Spezialanbieter für Systeme, die Umwelt und Produktionsanlagen vor Säuren, Laugen und aggressiven Medien schützen. Unsere anspruchsvolle Kundschaft aus Industrie und Großküchen vertraut seit Jahrzehnten auf unsere Expertise.

Wir möchten, dass Sie sich bei uns wohl fühlen. Als tarifgebundenes Familienunternehmen bieten wir neben exzellenten Perspektiven auch viele Zusatzleistungen, wie z. B. Urlaubs- und Weihnachtsgeld und Langzeitkonten. Im Gespräch informieren wir Sie gerne persönlich. Für alle im Team gilt: Wir legen Wert auf eine vertrauensvolle Zusammenarbeit und sind auch füreinander da, wenn es mal schwierig wird.

UNSERE ERWARTUNGEN

- Erste Berufserfahrung im technischen Vertrieb und der Neukundenakquise im industriellen Umfeld
- Auch Techniker, Meister, Bauleiter oder Projektleiter mit Vertriebsaffinität sind herzlich willkommen
- Technisches Verständnis sowie Interesse an innovativen Lösungen für industrielle Anwendungen
- Gute MS-Office-Kenntnisse
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicheres Auftreten, Verhandlungsgeschick sowie ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise sowie Reisebereitschaft innerhalb Norddeutschlands

IHRE AUFGABEN

- Eigenverantwortliche Betreuung und Weiterentwicklung Ihres Vertriebsgebietes in Norddeutschland
- Gewinnung neuer Kunden sowie Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Technische und kaufmännische Beratung von Industriekunden im Außendienst
- Erstellung, Verfolgung und Verhandlung von Angeboten bis zum erfolgreichen Projektabschluss
- Enge Zusammenarbeit mit unseren internen Fachbereichen zur erfolgreichen Umsetzung von Kundenprojekten
- Repräsentation unseres Unternehmens bei Kunden, auf Baustellen und Fachveranstaltungen

RAHMENBEDINGUNGEN

- Ca. drei Tage pro Woche auf den Baustellen in Norddeutschland
- Die übrige Arbeitszeit kann vom Standort in Königswinter oder aus dem Homeoffice ausgeführt werden.

WIR FREUEN UNS AUF IHRE BEWERBUNG

Bitte stellen Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an **bewerbung@didiersb.de** zur Verfügung. Wir informieren Sie dann über den weiteren Ablauf.

HABEN SIE NOCH FRAGEN? RUFEN SIE MICH AN

Mein Name ist **Mona Wüst** und ich beantworte gerne Ihre Fragen. Sie erreichen mich unter der Telefonnummer **+49 (2624) 13-343**.